



Wolfgang Dippold
Vorstand VMS Holding AG

Im Fluss mit der Zukunft

Es gibt kein schlechtes Wetter – nur unpassende Kleidung – diese Aussage trifft wohl exakt auf unsere Branche zu, in der die Versicherungsvermittlerrichtlinie und die MIFID nur einen Teil der Regulierungen darstellen, die das Klima der Branche nachhaltig verändern werden.

Doch was des einen Leid, ist des anderen Freud: haben Insider schon vor Jahren prophezeit, dass sich in der Finanzwelt die Spreu vom Weizen trennen wird, gehen sie jetzt in ihren Prognosen noch weiter. Ein wesentlicher Teil der bisherigen Einzelvermittler wird in ein qualifiziertes Team wechseln, welches das nötige Know-how und den entsprechenden Support für Kunden und Finanzplaner zur Verfügung stellen kann.

Das ist die Chance, auf die viele schon lange gewartet haben: im Laufe der Jahre werden sich die qualifizierten und gut organisierten Beraterteams den Markt aufteilen – was wohlthuenderweise bedeutet, dass das Image wirklich unabhängiger Berater weiter steigen wird und die Leute, die den Ruf der Branche belasten, Schritt für Schritt vom Markt verschwinden werden.

Seit vielen Jahren entwickelt VMS auf jeder Ebene ständig steigende Qualität und hat dadurch neue Standards gesetzt. Das Viergesprächskonzept als Basis für unsere professionelle Finanzplanung spricht ebenso für sich wie die Freiheit

der Kunden und Finanzplaner bei der Wahl einer passenden und individuellen Lösung.

Auch das Einarbeitungskonzept der VMS mit der Kombination aus professionellen und praxiserprobten Ausbildungssteinen, Training on the job und speziellem Coaching ist am Markt in dieser Form einzigartig. Dadurch wird für neue Kollegen – egal ob branchenfremder Quereinsteiger oder Finanzprofi – ein neues Kompetenz- und Erfolgslevel in überschaubarer Zeit erreichbar.

Und damit wiederum ist der Finanzplaner schon bald für die erfolgreiche, sprich fachkundige Beratung in anspruchsvollem Klientel autorisiert, mit dem Anspruch, durch hohe Kompetenz eine langfristige Beziehung aufzubauen und zu stabilisieren.

Doch selbst all diese Qualitätsstandards sind nur die Eintrittskarte ins Spiel der Profis. Der Sieg wird, wie bei einem guten Fußballspiel, im Kopf entschieden. Ein dunkelhäutiger Weltrekordler im 100 m-Lauf wurde nach einem seiner Siege gefragt, warum weiße Athleten gerade in den entscheidenden Momenten gegen Dunkelhäutige verlieren. Seine Antwort war simpel: "The white people worry too much" – die Weißen machen sich zu viele Sorgen.

Nach wie vor finden wir diese Einstellung in unserer Gesellschaft nur allzu

oft. Der Fokus wird mehr auf Schwierigkeiten oder unliebsame Veränderungen gelegt.

Zukunft und Erfolg entstehen tatsächlich im Kopf – im Kopf der Menschen, im Kopf jeden einzelnen Finanzplaners und Mitarbeiters. Diese Menschen sind nicht das Kapital der VMS – sie sind die VMS – nur durch und mit ihnen entwickelt sich die Vision der VMS.

Ich bin fest davon überzeugt, dass in der Zukunft nicht die Regelungen des Marktes, sondern die richtige Einstellung zu Veränderungen und der Wille zur Weiterentwicklung im Zentrum stehen werden.

Wir folgen nicht den Strömungen des Marktes, wir entwickeln und prägen diesen Markt mit unserer Philosophie: Denn unser Anspruch ist es, nicht nur erfolgreicher Player am Markt zu sein, sondern an der Lösung der täglichen Herausforderungen unserer Mandanten mitzuwirken.

Ihr

Wolfgang Dippold